



## Keller Lufttechnik GmbH + Co. KG CPM Xpress – Datenintegration, Business Intelligence und Unternehmensplanung aus einer Hand bringen frischen Wind in die Unternehmenssteuerung.

Ein vielseitiges Betätigungsfeld, hohe Individualität der Produkte sowie eine entsprechende Komplexität der Geschäftsprozesse: Um diesen Anforderungen gerecht werden zu können, war die Keller Lufttechnik auf der Suche nach einer modernen und flexiblen Controlling Lösung zur Analyse und Planung ihrer Unternehmensprozesse. Mit hapec CPM Xpress wurde eine passende Software gefunden.

Bei allen Herstellungs- und Verfahrensprozessen, wie bspw. beim Schleifen, Fräsen, Schmelzen oder Trennen entstehen luftfremde Stoffe, die herausgefiltert werden müssen. Die 1903 als Bauflaschnerei gegründete Keller Lufttechnik GmbH + Co. KG hat sich daher auf maßgeschneiderte Absauglösungen spezialisiert, die sowohl Verfahren der Trockenabscheidung, Nassabscheidung sowie Öl- und Emulsionsnebelabscheidungen abdecken. Mit dieser technologischen Vielfalt wird für jeden Prozess die richtige Absauglösung gefunden und ein optimales Abscheideergebnis erzielt.

### Steigende Komplexität der Anforderungen

Eine hohe Flexibilität gegenüber Kunden erfordert gleichzeitig eine dementsprechend hohe Flexibilität bei innerbetrieblichen Prozessen, wie bspw. der Vorkalkulation, Angebotserstellung, Berichterstellung, Umsetzung oder auch Nachkalkulation. Dazu müssen komplexe Anlagentechniken beherrscht werden, Produktionsprozesse ganzheitlich steuerbar sowie eine umfassende Informationsbereitstellung gegeben sein. Die dabei entstandenen Fragen bezüglich der Steuerung des Unternehmens führten schließlich dazu, dass Keller Lufttechnik sich bereits seit längerem mit dem Thema Corporate

Performance Management auseinander gesetzt hat. Hinzu kam die Tatsache, dass der Lebenszyklus der bisher eingesetzten Software-Produkte dem Ende zuzuging, sodass dadurch zusätzlicher Handlungsbedarf entstand.

### Zukunftssicher und flexibel sollte sie sein

Eines der wichtigsten Kriterien für die Auswahl einer neuen Controlling Lösung für die Keller Lufttechnik waren die Faktoren Usability und Flexibilität. Dabei werden Datenstrukturen und IT-Prozesse vom eigenen Fachpersonal stetig optimiert und weiterentwickelt. Diese Freiheit sollte auch mit der neuen Lösung erhalten bleiben. Mit hapec Xstream, das bereits mit den vorherigen BI-Werkzeugen im Unternehmen im Einsatz gewesen ist, war ein essenzieller Teil von hapec CPM Xpress bereits vorhanden, sodass die gewohnte Arbeitsweise bei der Datenaufbereitung sowie die bisherigen Ergebnisse beibehalten und weiter genutzt werden konnten. Zusätzlich erhielt Keller Lufttechnik die gewünschte moderne Planungskomponente (hapec CPM Planning) sowie eine neue BI-Lösung (hapec CPM Reporting) aus einer Hand.

### Vorteile von hapec CPM Xpress

Neben der einfachen Handhabung ermöglicht hapec Xstream als Ausgangspunkt der Gesamtlösung den Aufbau einer einheitlichen Datenbasis über die verschiedenen im Unternehmen eingesetzten Datenquellen (PSIpenta, ICSales, u.v.m.). Dabei können Auswertungsstrukturen jeglicher Art auch über die Grenzen der Vorsysteme hinaus problemlos mit hapec Xstruct erstellt und verwaltet werden.

hapec



Komplexe und bereichsübergreifende Berichts-anforderungen von Keller Lufttechnik lassen sich mit der TM1-Cube-Technologie ebenso abbilden wie individuelle Planungsmodelle. Gleichzeitig werden diese Datencubes durch die integrierte BI-Komponente direkt für das Reporting bereitgestellt, sodass Geschäftsdaten sowohl dimensional als auch relational bis auf Belegebene ausgewertet werden können. Die erstellten Berichte können anschließend im Web oder in verschiedenen anderen Berichtsformaten dezentral für alle anderen Anwender, entsprechend der Berechtigungsstruktur, zur Verfügung gestellt werden.

Die fachlichen Vorteile der hapec Lösung lagen vor allem in dem bereits gesammelten Know-how der Keller Lufttechnik. So konnten die vorhandenen Kenntnisse in der Berichterstellung mit Cognos sowie SQL-Kenntnisse bei ETL-Prozessen auf die dimensionalen Metadaten von hapec CPM Planning übertragen werden. Damit war der Weg für eine schrittweise, 'sanfte' Migration der Gesamtlösung geebnet. Die von Keller Lufttechnik weitestgehend selbst durchgeführten Arbeiten wurden durch maßgeschneiderte Schulungen und umfassenden fachlichen und technischen Support durch hapec begleitet.

*«Das Gesamtkonzept von hapec und die bisherigen Erfahrungen mit hapec Xstream waren ausschlaggebend für die Entscheidung pro hapec. Eine CPM-Lösung mit der Möglichkeit einer eigenen Weiterentwicklung war genau das Richtige für uns. Die Zusammenarbeit mit dem Consulting-Team und die Unterstützung durch den Support waren dabei immer sehr angenehm und zielführend.»*

#### **Betriebliche Einsatzgebiete**

Das Ziel der Verantwortlichen bei der Umsetzung war der Start mit einer überschaubaren Datenbasis. Deshalb wurden zunächst nur Vertriebs- und Kostenrechnungsdaten mittels hapec Xstream aus dem ERP-System (PSI/penta) sowie dem CRM-System (ICSales) angebunden und im Data Warehouse zu einem bereinigten Gesamtdatenbestand zusammengeführt. Auf dieser Datenbasis wurden anschließend Berichtscubes für Auswertungen und Analysen sowie ein Planungscube für die Verarbeitung von Planzahlen erstellt. So konnten schon zu Beginn erste Dashboards und dynamische Berichte mit interaktiven Auswahl- und Filtermöglichkeiten für alle BI-User entsprechend ihrer Berechtigungsklasse bereitgestellt werden.

Ebenso war damit der Wunsch der Geschäftsleitung erfüllt, Berichte nicht mehr in anderen Werkzeugen weiterverarbeiten zu müssen, sondern unmittelbar individuelle Anpassungen vornehmen zu können.

#### Weitere Umsetzungen in Planung

Neben dem Rollout der Vertriebsplanungslösung im gesamten Unternehmen wird eine kontinuierliche Weiterentwicklung in allen Unternehmensbereichen sowie die Verfeinerung und Vereinheitlichung der Vorgehensweisen im ETL-Bereich und bei der Modellierung angestrebt. Zudem soll die Anbindung weiterer Datenquellen und Fachbereiche wie Personal, Finanzbuchhaltung, After Sales Service sowie Vertriebsdaten von Tochterunternehmen vorangetrieben werden.

*«Insgesamt können wir für hapec CPM Xpress nur den Daumen hoch halten. Wir sind überzeugt, bezüglich Funktionalität und Investitionssicherheit, die richtige Wahl getroffen zu haben. Mit dieser Lösung werden wir auch in Zukunft noch so einiges umsetzen können.»*

Martin Steis  
ERP-Systembetreuer und -Koordinator

#### Kurzinfo

**Industrie:** Anlagenbau

**Mitarbeiter:** 380

**Umsatz:** 70 Mio. €

**Land:** Deutschland

#### Lösungsbedarf:

- zukunftssichere, flexible und leistungsstarke Lösung für das dimensionale Reporting und die Unternehmensplanung
- Planungskomponente im Rahmen einer Gesamtlösung mit ETL und BI

#### Systemumgebung:

- ERP (PSI/penta)
- CRM (ICSales)

#### Lösung:

- hapec CPM Xpress

**Anwender:** ca. 30 Nutzer

#### Nutzen:

- Planungskomponente mit ETL und BI aus einer Hand (Reporting, Dashboards, Analyse & Planung)
- leistungsstark und zukunftssicher
- moderne Technologie (Web, In-Memory DB)
- einfache Handhabung
- großer Funktionsumfang